

REFLECT

Le 23 juin 2025

François BALTA

Il ne faut pas voler l'objectif de son client !

AGORA – 93 rue de la Tête d'Or – 69006 LYON

(à proximité de la Gare de la Part-Dieu)

Horaires : 9h30-17h30

Thérapeutes et coachs ont la mauvaise habitude de s'approprier, avec beaucoup de générosité, les objectifs de leurs clients. Ils mettent un point d'honneur à les atteindre et nourrissent douloureusement leur névrose d'échec lorsqu'ils n'y parviennent pas.

En volant l'objectif de leurs clients ils privent ces derniers de leur responsabilité, c'est-à-dire, étymologiquement, de leur réponse personnelle aux difficultés qu'ils rencontrent.

Le regard systémique peut nous aider à comprendre pourquoi il faut respecter le fait que le problème qui nous est soumis est déjà la moins mauvaise solution qui a été trouvée, et qu'il ne faut pas le remplacer par des difficultés qui seraient encore moins supportables.

Au passage nous questionnerons un certain nombre de nos présuppositions devenues implicites, durement acquises lors de nos apprentissages de thérapeutes ou de coachs, et qui se révèlent à l'usage source de problèmes alors qu'elles nous ont été inculquées comme des solutions, des « bonnes pratiques », déontologiquement recommandées, quand parfois même, dogmatiquement imposées. Là encore, nous faisons comme nos clients, en persévérant dans ce qui ne marche pas puisque nous avons appris que c'est ce qui doit être fait. Remettre en question nos impératifs devenus automatismes, voilà un des objectifs de cette journée. Mais la nature ayant horreur du vide, nous les remplacerons, avantagement espérons-nous, par quelques principes systémiques qui nous invitent à davantage de souplesse, d'ouverture, de créativité et de confiance.

S'il y a l'Objectif du client, il y a, différents, les objectifs des accompagnants

Renseignements et inscriptions auprès de
Mme Martine MAINENTI – REFLECT
9 place Colbert 69001 LYON. - www.reflect-lyon.org